

## Защита данных



Это не только  
DLP и NGFW





# Артем Нестеров

Старший менеджер  
по технологической  
поддержке продаж



# Что же такое защита данных?



# Какие данные бывают?

01

Логические

02

Целочисленные

03

С плавающей  
запятой

04

Строковые

05

Указатели

06

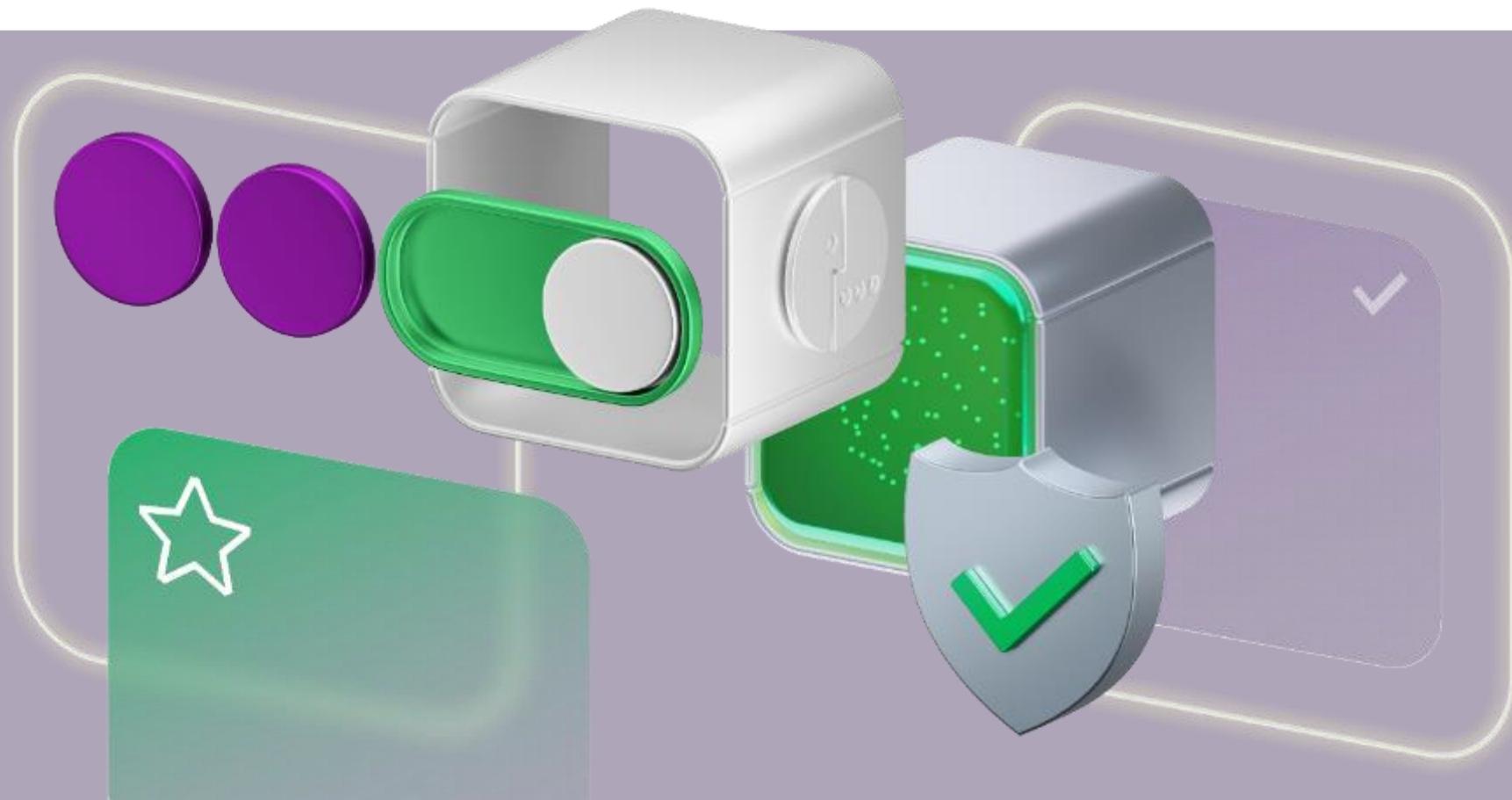
Идентификационные

07

Абстрактные



# Кейсы



**Давайте  
рассмотрим  
детальнее**



# Дистрибьютер

## 01 02 03 **Задачи**

Что необходимо крупной дистрибьюторской компании?

- 01 Организовать доступ более 1000 сотрудников к CRM-системе на надежной ИТ-инфраструктуре, получить высокую доступность, гибкость в масштабировании ресурсов и безопасность
- 02 Организовать резервный ЦОД для складских ИС с целью защиты
- 03 Снизить риски простоя ИС



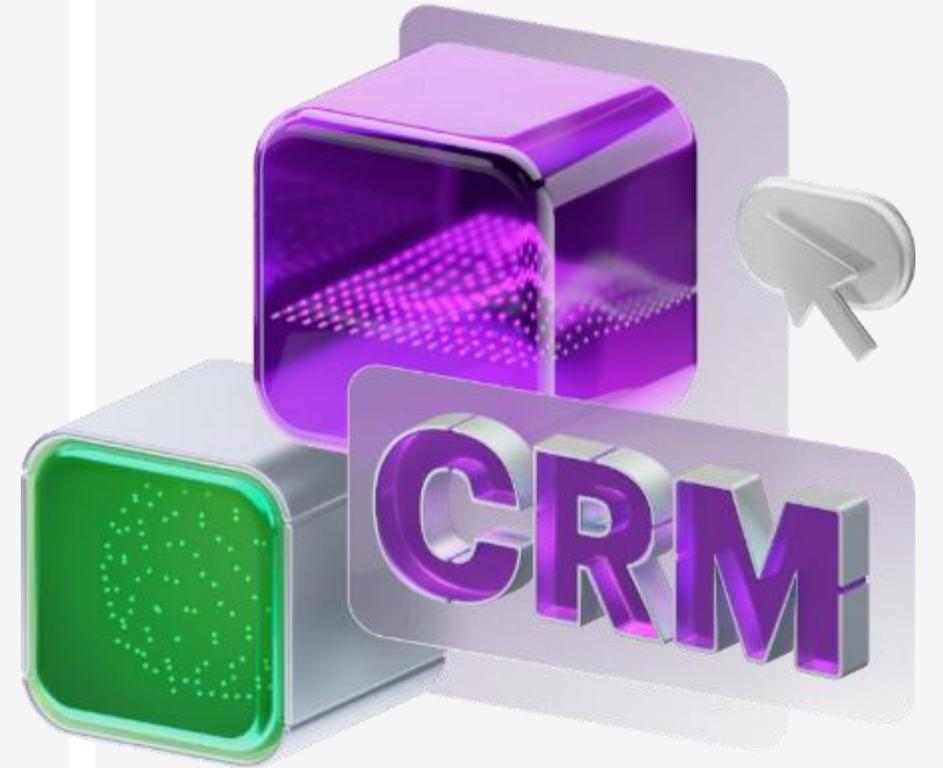
# Задача по CRM

- 01** Развернуть CRM на отказоустойчивой ИТ-инфраструктуре
- 02** Организовать доступ более 1000 сотрудников к CRM-системе
- 03** Получить высокую доступность и гибкость в масштабировании ресурсов



## Рассматривались варианты

- Размещение на текущей ИТ-инфраструктуре в своем ЦОД
- Размещение на арендованном оборудовании в своем ЦОД
- Размещение на облачных ресурсах провайдера



# Что осталось?

## ✗ Отказались

### Размещение на текущей ИТ-инфраструктуре в своем ЦОД

Нет возможности обеспечить SLA, требуются дополнительные ИТ-ресурсы и место под них, нужно заниматься поддержкой, выделенной под CRM инфраструктурой, требуется открытие внешней сети

### Размещение на арендованном оборудовании в своем ЦОД

Нет возможности обеспечить SLA, нужно заниматься поддержкой выделенной под CRM инфраструктурой и выделить место в собственном ЦОД, требуется открытие внешней сети.

## ✓✓ Осталось

### Размещение на облачных ресурсах провайдера

Выполнение SLA, нет потребности в поддержании инфраструктуры, внешние пользователи подключаются, не затрагивая собственного контура сети



# Размещение на облачных ресурсах провайдера

## Финансовые показатели

**>20-30%**

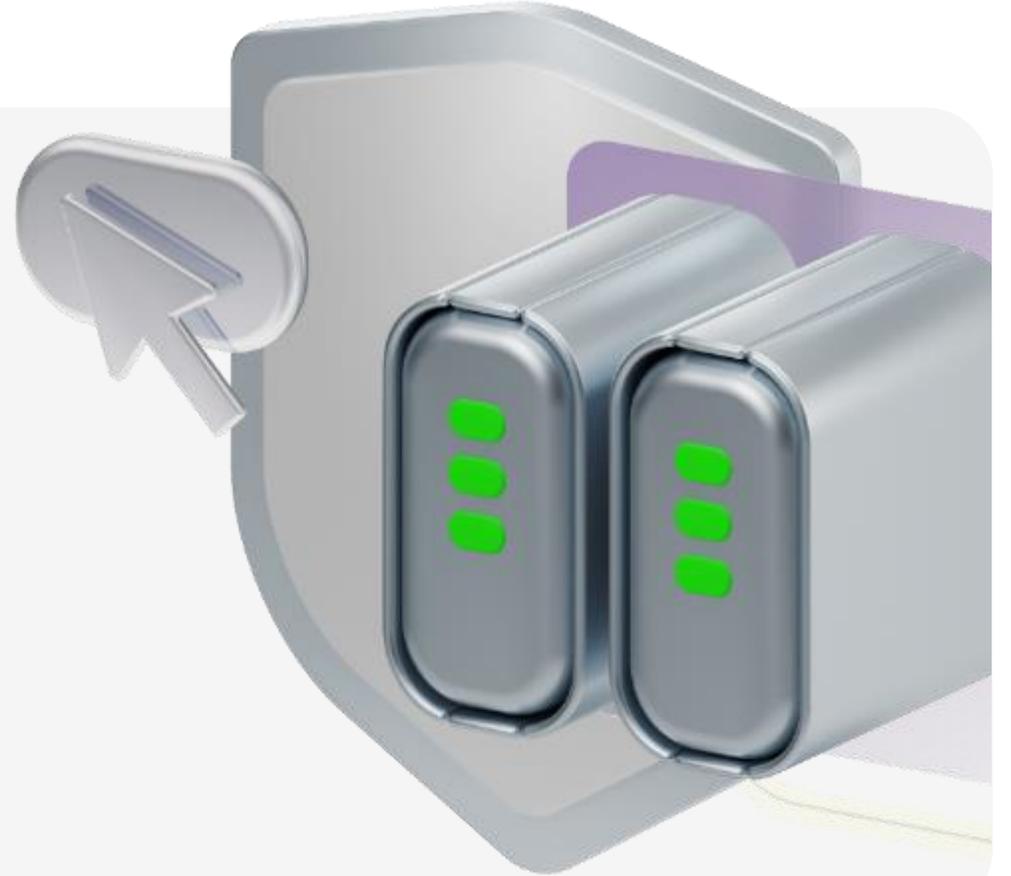
Экономия

## Организационные

У ИТ-отдела появилась возможность сосредоточиться на работе ИС не отвлекаясь на «железо»

Не нарушены правила ИБ

Сотрудники подключаются к CRM 24/7



# Задача по DR

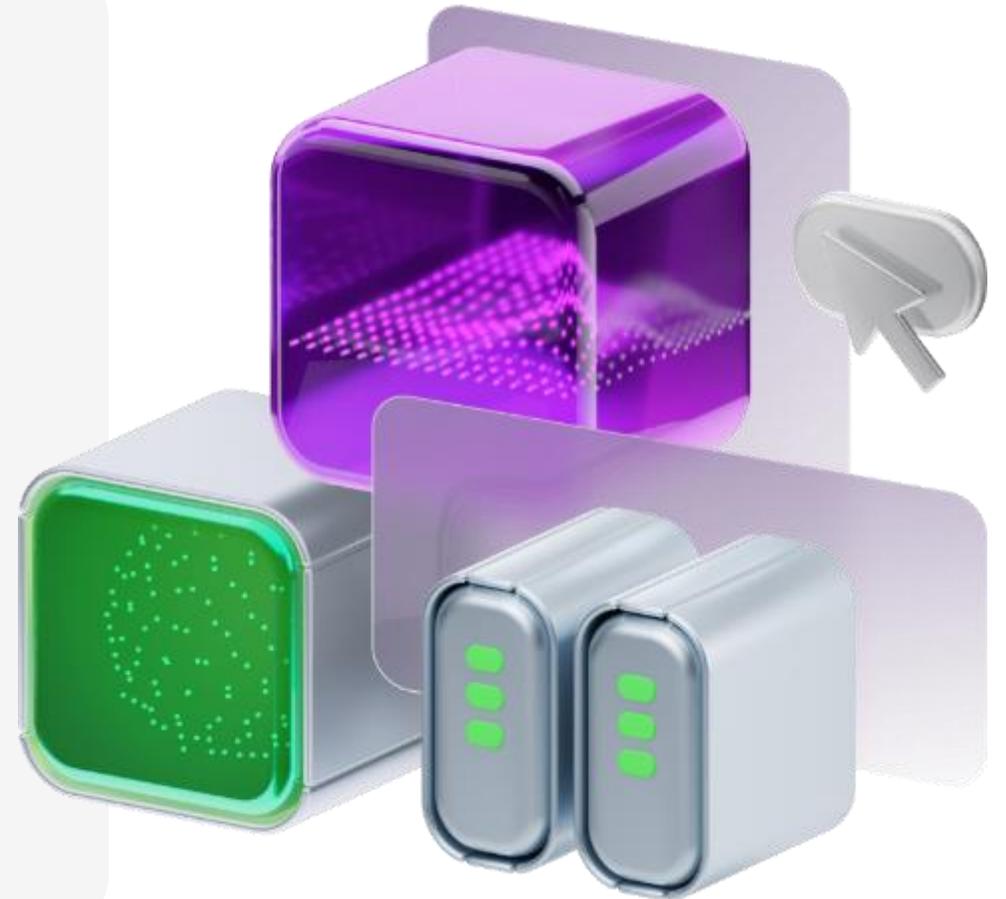
**01** Организовать резервный ЦОД для складских ИС

**02** Снизить риски простоя и потери данных ИС



## Рассматривались варианты

- Развертывание DR у себя в ЦОДе
- Подключить решения DRaaS стороннего провайдера



# Что осталось?

## ✗ Отказались

### Развертывание DR у себя в ЦОДе

Требуются дополнительные ИТ-ресурсы и место под них, нужно заниматься поддержкой данной ИТ-инфраструктуры, требуются CAPEX-вложения, но по факту ресурсы будут простаивать, размещение будет в тех же ЦОДах что и PROD.

## ✓✓ Осталось

### Размещение на облачных ресурсах провайдера

Нет потребности в поддержании инфраструктуры и закупки, гибкая система оплаты PAYG, площадка находится на сторонних ЦОДах провайдера, реализуя геораспределение в угоду BCP (Планирование непрерывности бизнеса).



# Размещение на облачных ресурсах провайдера

## Финансовые показатели

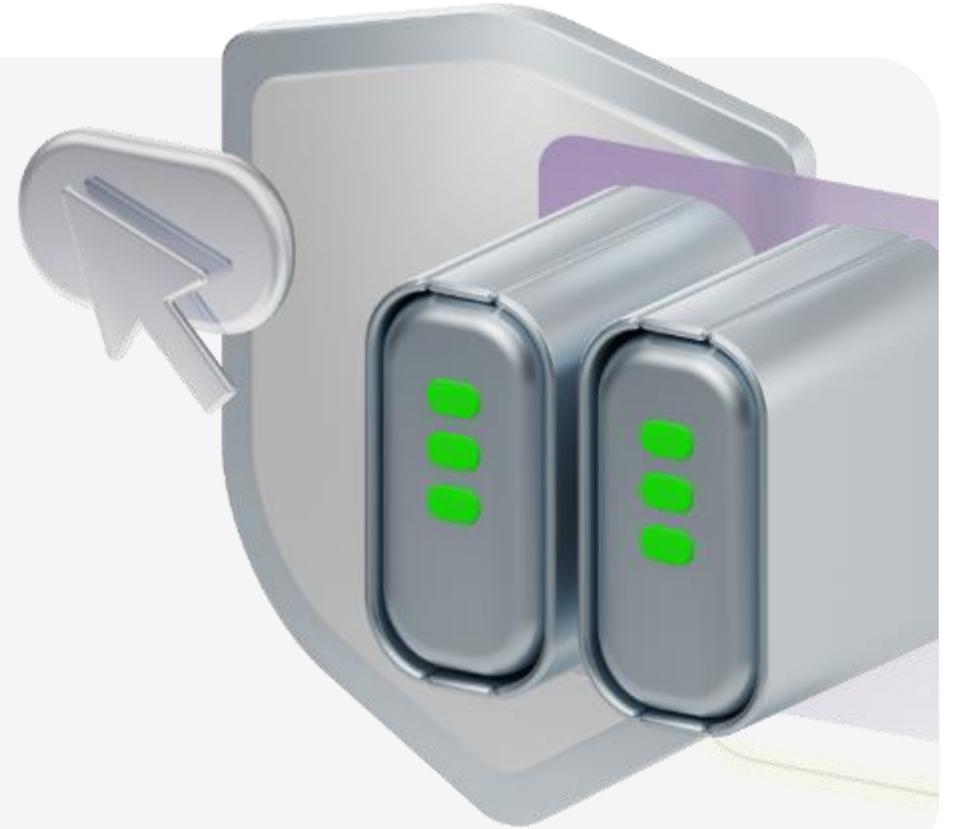
**>40%**

Экономия благодаря гибкой системе оплаты PAYG

## Организационные, репутационные и финансовые

ИТ легче организовать высокий уровень доступности полагаясь на гарантированный провайдером uptime

Минимизирован простой WMS-системы до 10-15 мин.



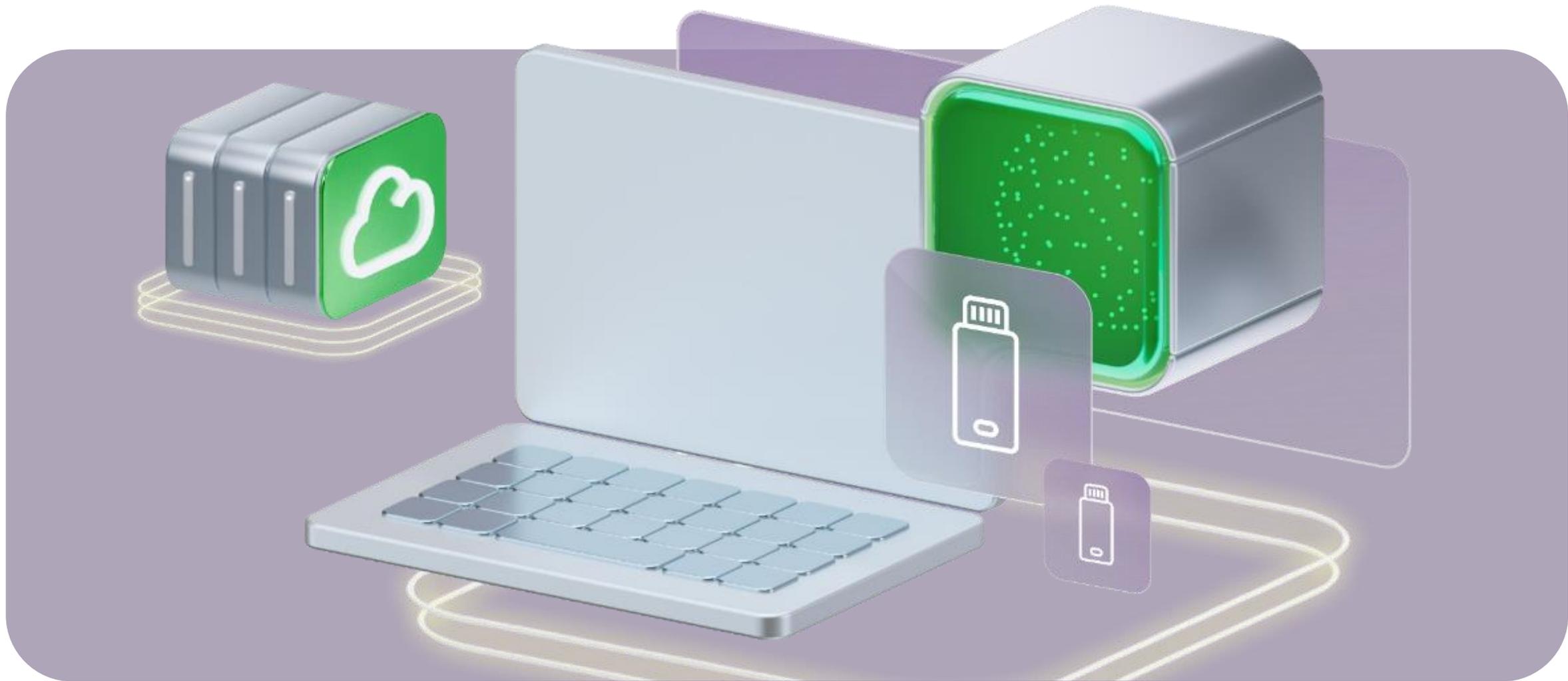
# Варианты решений

## Аварийное восстановление как сервис

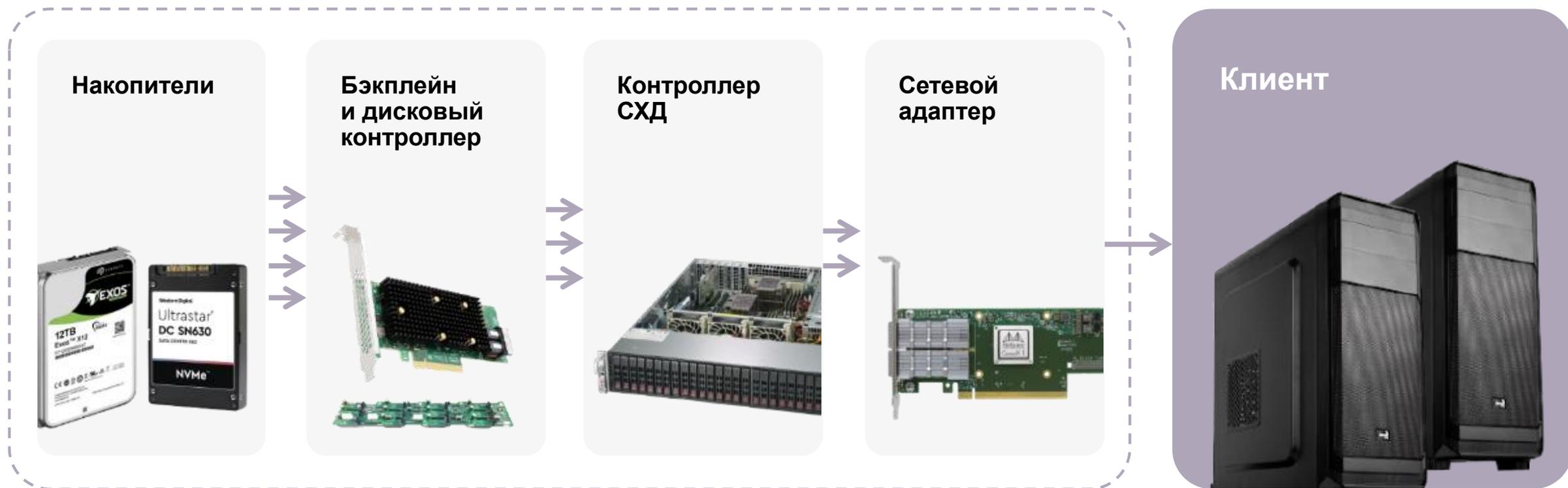


## Резервное копирование как сервис





# Система хранения данных



# Как базово защитить данные?



Резервное копирование/аварийное восстановление как сервис



МегаФон SA



МегаФон 2FA

01

Используйте надежные пароли

02

Используйте антивирусы

03

Установите SSL-сертификат

04

Используйте правила файрвола

05

Организуите внутреннюю политику работы с чувствительными данными



# А что дальше?

## А дальше - больше

Защита от DDos-атак

WAF

NGFW

EDR

SIEM/SOC

MDM

Защита баз данных

Защита корп. почты

NDR

DLP

PAM



# Почему МегаФон?



## Комплексность экспертизы

Обладаем профессиональными компетенциями в развитии любых сфер бизнеса за счет надежных стратегических партнерств в составе единой группы компаний



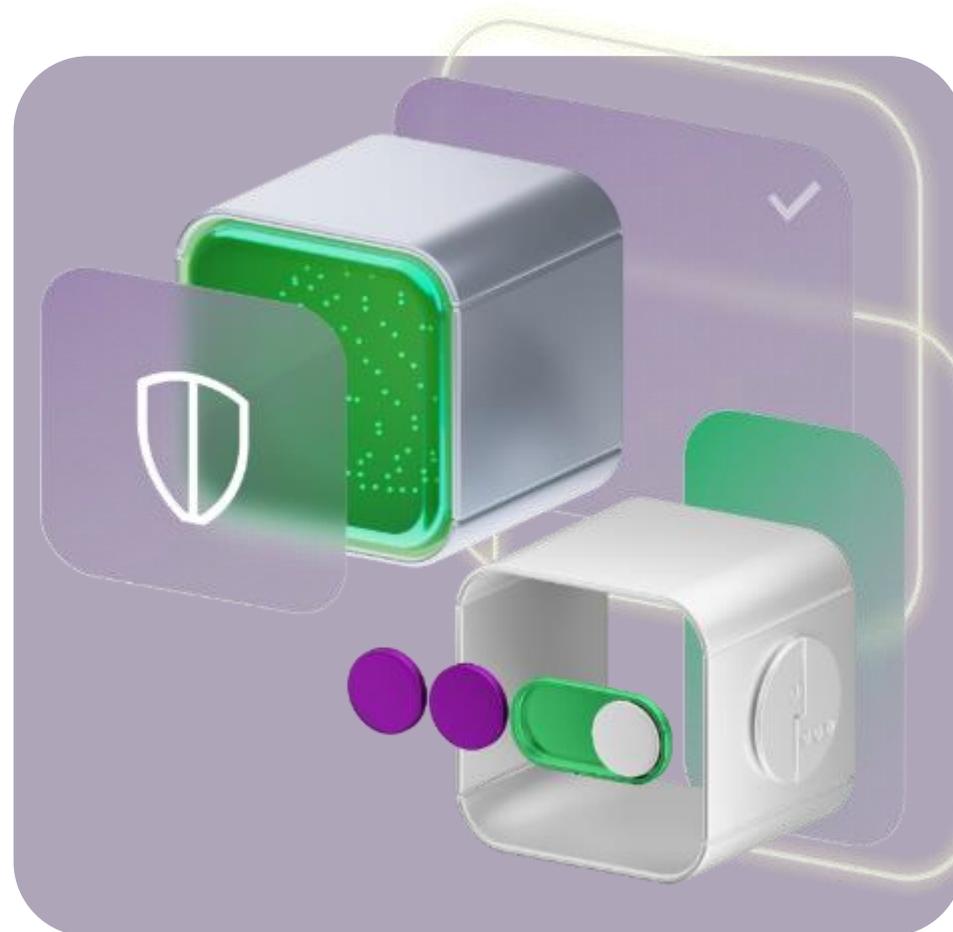
## Большой спектр заказчиков

Банковский сектор, энергетика, добывающая промышленность, транспортный комплекс, ретейл, медицинские организации, госсектор



## Участие в комплексных проектах

как внутри компании, так и во вне



# Технологии включают бизнес



**Артем Нестеров**

Старший менеджер по  
технологической поддержке  
продаж

8 (924) 827-77-70

[Artem.nesterov@megafon.ru](mailto:Artem.nesterov@megafon.ru)