

Обзор управленческих возможностей и основных подсистем 1С:ERP в прикладном функционировании бизнеса



| взгляд для руководителей



Спикер

Яковлев Дмитрий, ГК «Форус»



Дата

06 ноября 2025



Место

г.Ташкент

Цифровая трансформация как требование рынка

В условиях ускоряющейся цифровой экономики внедрение интегрированной ERP-системы перестает быть конкурентным преимуществом и становится необходимостью для сохранения операционной эффективности и управляемости.



Рост облачных решений

Переход к гибким, масштабируемым облачным инфраструктурам для снижения капитальных затрат.



Управление Big Data

Необходимость обработки больших массивов данных для принятия решений, основанных на фактах.



Повышение эффективности

Стремление к максимальной автоматизации рутинных процессов.

«80% компаний, внедривших ERP, отмечают рост эффективности операционной деятельности в первый год использования»

— Gartner, 2024

1С:ERP — Интегрированная платформа для управления предприятием

1С:ERP представляет собой мощное ядро, объединяющее ключевые бизнес-процессы в единой информационной среде, обеспечивая сквозную автоматизацию и прозрачность.

Единая информационное пространство

Устранение разрозненности данных и дублирования информации между подразделениями.

Модульность

Возможность подключения и настройки только необходимых подсистем с потенциалом для дальнейшего роста.

Масштабируемость

Возможность применения от малого предприятия до холдинга с десятками филиалов.

Гибкость настройки

Адаптация системы под уникальные особенности и специфику конкретного бизнеса.

Финансовый модуль: Тотальный контроль денежных потоков

Подсистема управления финансами 1С:ERP предоставляет руководителям инструменты для эффективного управления бюджетом и ликвидностью.



Ключевые возможности:

- Управление казначейством и заявками на расходование ДС.
- Бюджетирование и планирование (сценарное моделирование).
- Автоматический расчет себестоимости продукции.
- Анализ план-факт исполнения бюджета в реальном времени.

Финансовая прозрачность в режиме 24/7.

Казначейство

Казначейство — подсистема, позволяющая эффективно управлять денежными средствами, находящимися в кассах, на банковских расчетных, валютных, специальных и депозитных счетах, и осуществлять контроль над платежами организаций.

Ключевой функционал:

- Платежный календарь
- Заявки на расходование ДС
- Учет наличных ДС
- Учет безналичных ДС
- Контроль лимитов
- Инвентаризация ДС
- Обмен с банком

The screenshot displays the 'Казначейство' (Treasury) software interface, which is used for managing financial resources. The interface is divided into several sections:

- Top Section:** Contains navigation tabs (Основное, Задачи, Мои заметки) and a toolbar with icons for document management (Провести и закрыть, Печать, Отчеты, Файлы).
- Left Panel:** Displays a list of transactions and a summary table. The summary table includes columns for 'Сумма' (Sum) and 'Дата' (Date).
- Main Area:** Contains several sub-panels:
 - Заявки к оплате (Requests for payment):** A table showing payment requests with columns for 'Дата платежа' (Payment date), 'Сумма' (Sum), 'К распределению' (To be distributed), and 'Валюта' (Currency). A red box highlights a row for '28.10.2016' with a sum of '28 603,20' RUB.
 - Платежный календарь (Payment calendar):** A table showing payment schedules with columns for 'Дата платежа' (Payment date), 'Сумма' (Sum), 'К распределению' (To be distributed), and 'Валюта' (Currency). A red box highlights a row for '28.10.2016' with a sum of '28 603,20' RUB.
 - Заявка на расходование ДС (Request for disbursement of funds):** A form for creating a request, including fields for 'Номер' (Number), 'Период' (Period), and 'Счет' (Account).

The interface is designed to facilitate the management of financial transactions, including the creation and tracking of payment requests and the disbursement of funds.

Бюджетирование

Бюджетирование в «1С:ERP Управление предприятием» позволяет осуществлять финансовое планирование деятельности компании, вырабатывать оптимальные решения и контролировать достижение финансовых целей компании.

Экземпляр бюджета 000000025 от 11.03.2021 8:00:00

Основное | Бюджетные задачи

Провести и закрыть | Отчеты | Печать | Файлы

Основное | Бюджет

Редактировать в списке | Автоматический пересчет | Обновить | Пересчитать

Показатель бюджетов / Статья бюджетов / Аналитика	2 квартал 2021 г.	Апрель 2021 г.	Май 2021 г.	Июнь 2021
Остаток денежных средств на начало периода			9 054	
Основная деятельность				
Поступления денежных средств		138 600	173 250	
Поступления от реализации товаров, работ услуг		138 600	173 250	
Дальстрой (западный филиал)		138 600	173 250	
АП Договор реализации <прочие договоры>		138 600	173 250	
<прочие контрагенты>				
<прочие договоры>				
Выплаты денежных средств		(129 546)	(152 726)	

Монитор бюджетных процессов (Основной)

Период: Квартал | IV квартал 2016 | Показатели: План - факт | Отображать прогноз

Сформировать | Настройки... | Варианты отчета | Выполняется задач: 17, из них просрочено: 17

Этап процесса / Период планирования	2017			
	4 кв. 2016	1 кв. 2017	2 кв. 2017	3 кв. 2017
Исполнение, анализ и актуализация бюджетов...				
Исполнение бюджетов (Однократно, Последовательно)				
Исполнение бюджетов, Орлов Александр Владимирович				

Ключевой функционал:

- Управление процессом бюджетирования
- Табличные формы ввода и корректировки
- Управление корректировками бюджета
- Расчет плановых показателей
- Анализ достижения плановых показателей
- Версионирования бюджетов
- Составление сводной отчетности



Себестоимость: Ключевые объекты формирования затрат

Система 1С:ERP позволяет точно классифицировать и распределять расходы, формируя несколько ключевых финансовых показателей.

Себестоимость продукции

Затраты, относящиеся через подразделения на заказы на производство и непосредственно на выпускаемую продукцию или выполненные работы.

Оборотные активы

Формирование полной стоимости приобретения и владения товарно-материальными ресурсами.

Финансовый результат

Учет в разрезе направлений деятельности, организаций и центров ответственности для формирования прибылей и убытков.

Внеоборотные активы

Учет расходов на капитальное строительство, НИОКР и формирование стоимости будущих объектов ОС и НМА.

Производственный модуль: Повышение эффективности и точности планирования

1С:ERP предоставляет инструменты для управления сложными производственными процессами, включая многопередельное производство и позаказное планирование.

Формирование плана

Определение объемов выпуска на основе планов продаж и заказов.

Диспетчеризация

Мониторинг исполнения операций и контроль отклонений в цехах.



MRP-Планирование

Расчет потребности в сырье и комплектующих для выполнения плана.

Управление мощностями

Оптимальное распределение загрузки оборудования и рабочих центров.

Кейс: Внедрение оперативного планирования позволило крупному машиностроительному предприятию сократить производственный цикл на 15% за счет устранения простоев и оптимизации партий запуска.

Организация ремонтов



Подсистема ремонтов не работает изолированно; ее сила — в глубокой интеграции с другими модулями 1С:ERP.

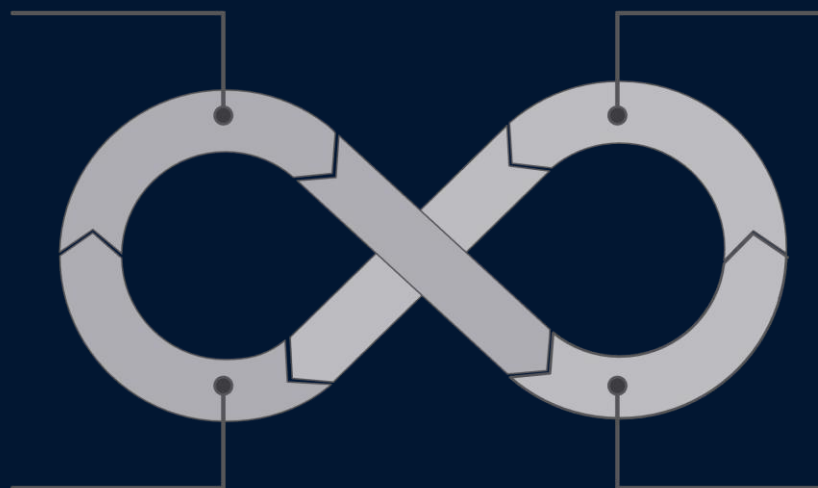
Подсистема ремонтов

Обслуживание и
статус оборудования

Подсистема производства

Планирование и регистрация наработки

Оптимизация цикла



Влияние на план

Ремонты корректируют планы производства



Гибкое формирование графика

Позволяет составить график ремонтно-профилактической деятельности, учитывающий не только системные данные (дефекты, наработки), но и внесистемные распоряжения.



Регистрация дефектов

Журнал дефектов - централизованный инструмент для анализа неисправностей и организации плановых и внеплановых ремонтов.



Отслеживание состояния

Постоянный мониторинг состояния объектов ремонта (в работе, в ремонте, на складе), их принадлежности и местоположения на предприятии.

Управление продажами и CRM: Рост конверсии и лояльности

1С:ERP позволяет построить полный цикл управления взаимоотношениями с клиентами — от первого контакта до послепродажного обслуживания.

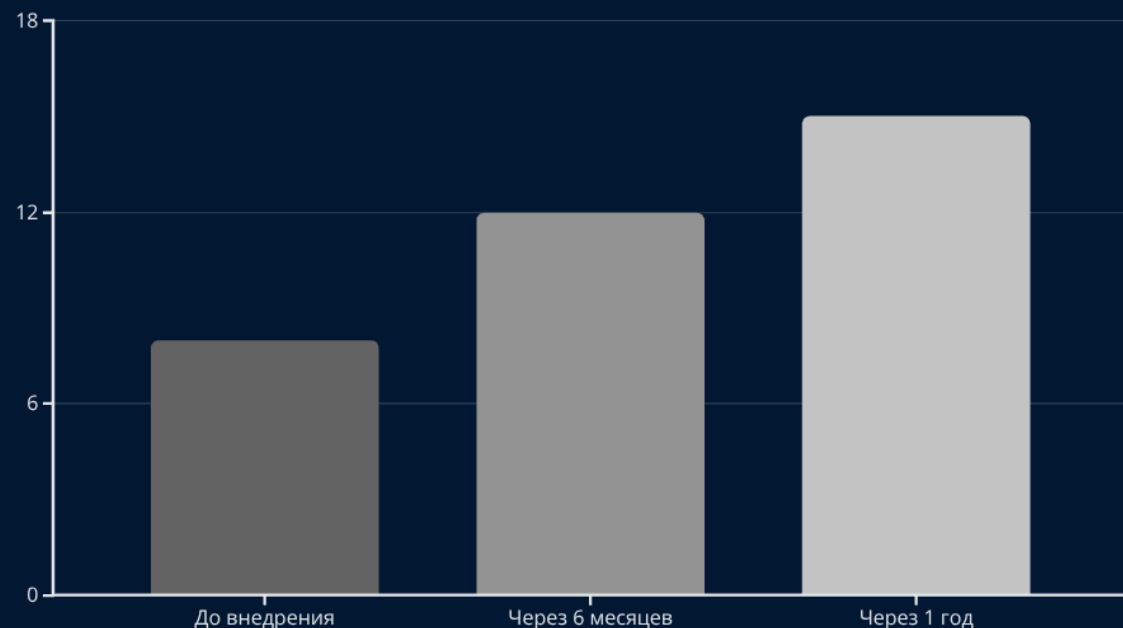


Диаграмма показывает ожидаемый рост конверсии воронки продаж за счет автоматизации процессов и повышения качества обработки лидов.



Управление воронкой

Визуализация этапов сделок и контроль узких мест, требующих внимания менеджеров.



Автоматизация КП

Мгновенная генерация коммерческих предложений по шаблонам, сокращая время ответа клиенту.



Сегментация клиентов

Точечная работа с целевыми группами для повышения эффективности маркетинговых кампаний.

Управление взаимоотношениями с клиентами

1С:ERP позволяет оперативно реагировать на запросы клиентов, четко планировать взаимодействие с ними, оценивать результаты различных маркетинговых и рекламных акций по привлечению клиентов

Ключевые возможности:

- Автоматический контроль лимита задолженности
- Детализация задолженности по срокам ее возникновения и планового погашения
- Инвентаризация взаиморасчетов
- Планирование использования автотранспорта
- Гибкое назначение цен товаров

Эффективное использование каждого контакта

Коммерческие предложения клиентам							
Текущее состояние:		Срок действия предложения:		Менеджер:			
Все		Все		Все			
Создать	Отчеты	Создать на основании	Печать	ЭДО			
Номер	Дата	Состояние	Сумма	Срок действия	Валюта	Состояние ЭДО	Клиент
ТД00-000009	01.04.2021	Ожидается согласование	58 750,00	31.12.2022	RUB		Альтаир
ТД00-000008	02.04.2021	Действует	77 187,50	03.04.2021	RUB		Альтаир

Ведомость расчетов с клиентами								
Организация	Валюта взаиморасчетов	Начальный остаток		Увеличение долга клиента	Уменьшение долга клиента	Конечный остаток		Сальдо долга (конечное)
Клиент		Долг клиента	Наш долг			Долг клиента	Наш долг	
Деловой союз	RUB	7 042 028,00	211 800,00			7 042 028,00	211 800,00	6 830 228,00
Иванов Сергей Александрович		4 160,00				4 160,00		4 160,00
Про-оборудование		6 870 668,00				6 870 668,00		6 870 668,00
Строительный торговый дом "Петрович"			211 800,00				211 800,00	-211 800,00
Техноком		19 200,00				19 200,00		19 200,00
Технорос		148 000,00				148 000,00		148 000,00
Металл-Сервис	RUB			23 600,00	23 600,00			
Промресурс				23 600,00	23 600,00			
Промресурс	RUB	450 000,00	6 500 000,00	34 623 000,00	34 269 000,00	804 000,00	6 500 000,00	-5 696 000,00
Альфа		400 000,00				400 000,00		400 000,00
Ассоль		50 000,00		150 000,00	150 000,00	50 000,00		50 000,00
Бытовая техника			500 000,00				500 000,00	-500 000,00
Все для дома Магазин				34 000,00	34 000,00			
Дальстрой				34 354 000,00	34 000 000,00	354 000,00		354 000,00
Домашний интерьер				17 000,00	17 000,00			
ИнноТрейд			6 000 000,00				6 000 000,00	-6 000 000,00
ИнноТрейд			6 000 000,00				6 000 000,00	-6 000 000,00
Домашний интерьер				11 000,00	11 000,00			
Все для дома Магазин				34 324 000,00	34 000 000,00	324 000,00		324 000,00
Бытовая техника			200 000,00				200 000,00	-200 000,00
Ассоль		20 000,00		120 000,00	120 000,00	20 000,00		20 000,00
Альфа		100 000,00				100 000,00		100 000,00
Промресурс	RUB	120 000,00	6 200 000,00	34 834 000,00	34 388 000,00	804 000,00	6 200 000,00	-5 584 000,00

Оптимизация логистики и складских запасов

Управление закупками, складом и доставкой в 1С:ERP помогает снизить операционные издержки и избежать дефицита или переизбытка запасов.



WMS-функционал: Использование терминалов сбора данных (ТСД) на складе для повышения точности инвентаризации до 99% и ускорения отгрузки товаров.

- Автоматизированный расчет потребностей в материалах.
- Управление сложными схемами размещения товаров (адресное хранение).
- Контроль исполнения обязательств поставщиков и прогнозирование закупок.

Управление закупками

Закупки в 1С:ERP – это прежде всего оперативные закупки с коротким горизонтом планирования нацеленные на пополнение складских запасов для поддержания производственной деятельности предприятия.

Формирование заказов по потребностям

Шаг 3 из 5. Поддержание запасов

Только отмеченные

Уровень запаса: <любой>

К заказу не позднее: ..

Рекомендации

Еще

?

Номенклатура, Характеристика	Е...	К заказу	Остаток	Минимальный запас	Максимальный запас	Метод обеспечения
Блок ПД173.173.200.00, Без управления	шт	✓ 22,000	0.000	7,000	22,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.200.00, С дистанционным управлением	шт	✓ 22,000	0.000	7,000	22,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.201.00, С дистанционным управлением	шт	0.000	5,000	1,000	1,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.203.00, С дистанционным управлением	шт	0.000	140,000	7,000	7,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.200.00, С ручным управлением	шт	✓ 22,000	0.000	7,000	22,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.201.00, С ручным управлением	шт	0.000	5,000	1,000	1,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.203.00, С ручным управлением	шт	0.000	131,000	7,000	7,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.208.00, Без управления	шт	✓ 22,000	0.000	7,000	22,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.208.00, Без управления	шт	0.000	2,000	1,000	1,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.208.07, Без управления	шт	0.000	131,000	7,000	7,000	Поддержание запаса
Блок ПД173.173.208.00, С дистанционным управлением	шт	✓ 22,000	0.000	7,000	22,000	Поддержание запаса

Блок ПД173.173.208.00, Без управления, Бытовая техника: К заказу по запасам: 22 шт, <задать упаковку для округления>

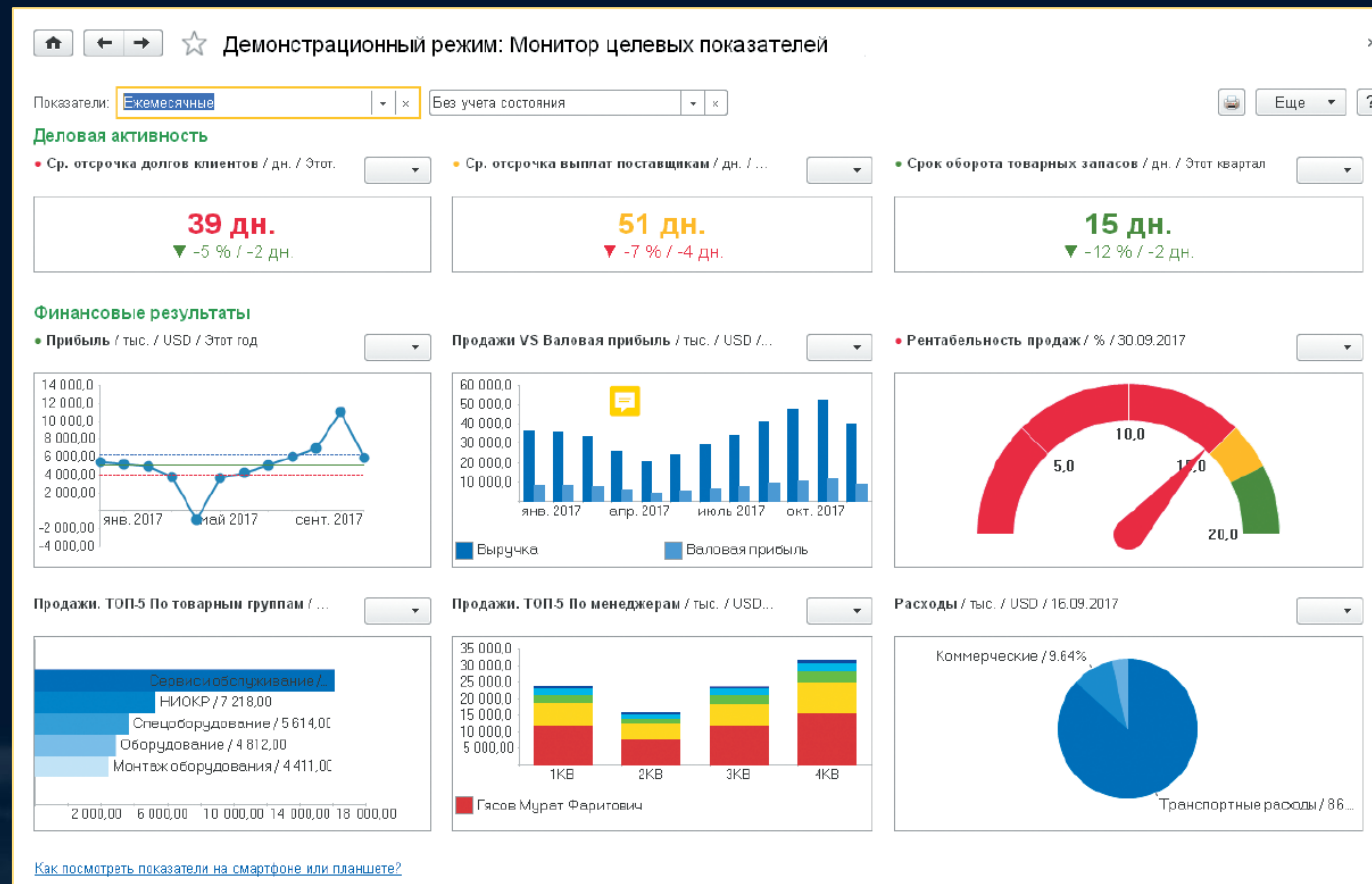
Ключевые возможности:

- Планирование закупок с учетом прогнозируемого уровня складских запасов
- Подбор оптимальных поставщиков товара
- Оформление поставок с использованием складских ордеров
- Управление обеспечением и контроль обеспечения заказов
- Регистрация и анализ выполнения условий по договорам

* В 1С:ERP нет закупочных процедур.

Аналитика и BI-интеграция: Данные для стратегических решений

1С:ERP не просто хранит данные, но и трансформирует их в ценную информацию через настраиваемые дашборды и аналитические отчеты.



Интеграция с BI

Возможность подключения к внешним BI-системам (например, Power BI, 1С-Аналитика) для углубленного анализа.



Мобильные отчёты

Доступ к ключевым KPI и отчетам с планшета или смартфона в любой точке мира.



Настраиваемые KPI

Создание управленческих дашбордов, отражающих только критически важные метрики для высшего руководства.

Пример дашборда с ключевыми показателями эффективности.

1С:ERP — Ваш цифровой партнер для роста

1С:ERP является комплексным, гибким и проверенным решением, способным обеспечить необходимую управляемость и конкурентоспособность вашего бизнеса.



Интегрированность

Единая система, исключая ошибки ручного переноса данных.



Ориентация на рост

Масштабируемость, позволяющая адаптировать систему под увеличение объемов бизнеса и новые рынки.



Экономическая выгода

Снижение операционных затрат и повышение рентабельности за счет оптимизации ресурсов.

**Готовы обсудить
индивидуальные решения
для вашего бизнеса**

Дамир Зарипов
Менеджер продаж
UZTELECOM
+998 95 008 01 75



Подробнее о нас



Новости и обновления