

Презентация решений для бизнеса

Илья Дубов
4.03.2020

Whoami



Илья Дубов, руководитель направления ИТ безопасности в финтех компании.

В сферу моей повседневной деятельности входит продвижение решений по ИТ безопасности высшему и техническому руководству компании.

Вопросы, на которые отвечает презентация

- Какую проблему мы собираемся решить?
- Какие еще существуют решения и почему выбрано это?
- Сколько стоит данное решение?
- Какую выгоду мы получим от внедрения данного решения?

Решаемая проблема

После рассказа об опасности угроз и вероятности риска вас спросят:

“А что будет, если не внедрить данное решение?”

Решаемая проблема

Варианты ответов, понятные руководству:

- Увеличение объемов, прибыли/ сокращение расходов;
- Увеличение эффективности бизнес-процессов;
- Увеличение надежности и качества внутренних сервисов;
- Получение конкурентного преимущества/ улучшение имиджа компании

Варианты решения

После рассказа о всех технических возможностях и функциях данного решения вас спросят:

“А какие еще решения присутствуют на рынке?”

Варианты решения

Варианты ответов, понятные руководству:

- Проведено исследование рынка;
- Решение зарекомендовало себя в нашем сегменте;
- Решение показало результаты на этапе пилотного проекта;

Стоимость решения

На этот вопрос лучше всего ответит **финансовая модель**, отражающая: капитальные и операционные расходы на ближайший период времени.

Выгода для руководства

Ответ на этот вопрос частично дается в начале вашей презентации, но стоит представить его в понятном бизнесу виде:

- Окупаемость инвестиций (ROI);
- Целевой уровень сервиса (Service Level);
- Конкретное преимущество;

**Спасибо за
внимание!**

ilya.dubov@iqoption.com

